

✓ PENGANTAR

- 1 **Berlanggananlah ke berita perusahaan dan bergabunglah dalam obrolan aplikasi pengolah pesan** untuk berkomunikasi dengan orang-orang yang sepemikiran dan berada di tengah-tengah perkembangan.
- 2 **Verifikasi akun Anda** supaya Anda dapat memiliki saham Anda secara legal.
- 3 Telusuri back office untuk menavigasi bagian-bagiannya dan menemukan informasi yang Anda butuhkan dengan mudah. Klik pada setiap bagian: Dompot, Investasi, Untuk Mitra, Berita, Acara, Penawaran Promosi, Komunitas, Dasar Pengetahuan, dll. Lihat apa saja isinya, periksalah semua tab. Di masa mendatang, Anda akan tahu ke mana Anda harus pergi untuk melakukan tindakan yang tersedia.
- 4 Bacalah "**Dasar Pengetahuan**" dengan cermat untuk menemukan jawaban atas pertanyaan-pertanyaan Anda.
- 5 **Rencanakan keikutsertaan Anda dalam webinar** untuk mempelajari sebanyak mungkin tentang proyek dan secara kompeten mengomunikasikan informasi ini kepada klien Anda. Setiap minggu, hadir webinar dengan topik yang baru atau dengan pembicara yang baru, pilihlah dari bagian acara yang akan datang.



✓ TINDAKAN AWAL

- 6 Pilihlah tujuan pribadi yang sesuai dengan **rencana pemasaran** supaya Anda dapat bertindak dengan percaya diri. Tetapkan status dan pendapatan yang ingin Anda capai.
- 7 Mulailah secara aktif menggunakan opsi **Bonus Pemula** untuk mendapatkan pendaftaran pertama para peserta baru.
- 8 Tentukan sendiri target utama pendaftaran di tingkat pertama struktur Anda. Pusatkan perhatian Anda pada tugas ini untuk memastikan struktur Anda mulai terbentuk.
- 9 Buat grup atau halaman publik di ruang media apa pun sehingga Anda memiliki platform sendiri untuk mempromosikan proyek. Posting **berita kami**.
- 10 Pelajari "**Metodologi Kerja Mitra**" untuk memahami seluruh proses pekerjaan yang akan dilakukan dan temukan banyak tips untuk masing-masing tindakan.



✓ MEMPEROLEH PENGALAMAN. MASTER

- 11 Berikan presentasi kepada teman dan kenalan Anda untuk mendapatkan investor dan mitra dalam struktur Anda. Lihat **bab berjudul "Cara berinteraksi dengan pelanggan"** untuk membaca petunjuk tentang cara mempersiapkan dan menyampaikan presentasi.
- 12 **Pilihlah penawaran yang paling menarik** bagi calon investor Anda agar Anda dapat dengan mudah menjelaskan keuntungannya kepada mereka. Lakukan penjualan pertama Anda dan dapatkan remunerasi rujukan.
- 13 **Pilih paket investasi Anda** untuk meningkatkan pendapatan Anda di masa depan dan menaiki tangga karier sekarang juga. Mulailah berinvestasi.
- 14 Menjadi peserta **promosi untuk mitra**. Bertindaklah dengan aktif! Ini akan membantu Anda mencapai tujuan Anda dalam waktu singkat.

- 15 Terus belajar/berikan presentasi/buat penjualan baru. Tindakan-tindakan ini akan meningkatkan keahlian, status, dan pendapatan Anda.
- 16 Selesaikan langkah "Master". Selamat, Anda sekarang memiliki setidaknya tiga pelanggan dan sebuah penghasilan. Kembangkan basis pelanggan Anda dengan merekrut investor baru dan mempertahankan investor yang sudah ada untuk memperkuat posisi Anda dan meningkatkan pendapatan Anda.



✓ HASIL YANG CUKUP BESAR. AHLI

- 17 Pusatkan perhatian Anda pada pendaftaran dan penjualan yang baru - tingkatkan penghasilan Anda. Jangan berhenti! Teruslah bertumbuh secara finansial dan karier untuk memaksimalkan rencana pemasaran.
- 18 Bekerjalah dengan pelanggan yang telah Anda tarik (rencana angsuran, pembayaran yang jatuh tempo, peningkatan paket, penjualan sekunder, penawaran, dan undian) - tingkatkan cek penjualan rata-rata Anda. Di **bagian "Pelatihan"**, Anda akan menemukan banyak tips dan kiat dari mitra-mitra terkemuka di berbagai negara untuk melakukan pekerjaan dengan lebih efektif.
- 19 Bentuklah tim mitra Anda di tingkat pertama struktur Anda. Ingat: Anda selalu dapat melakukan lebih banyak hal dengan tim Anda daripada seorang diri! Tim Anda akan mempercepat dan melipatgandakan pencapaian dan penghasilan Anda.
- 20 Bimbing dan latih tiga "Master" di tingkat pertama struktur Anda untuk meningkatkan bisnis Anda, supaya Anda dapat bekerja lebih sedikit dan menghasilkan lebih banyak. Berpikirlah secara strategis - bangunlah bisnis yang akan menafkahi Anda dan memperbaiki dunia selama beberapa dekade ke depan.
- 21 Selesaikan langkah "Ahli" untuk dapat bergabung dengan dewan kepemimpinan wilayah. Hal ini akan memperluas lingkup pengaruh Anda dan memberi Anda kesempatan untuk berkomunikasi secara langsung dengan para pejabat tinggi SOLARGROUP dengan rutin. Dan, tentu saja, ini akan meningkatkan pendapatan permanen Anda lebih banyak lagi.



✓ SUKSES!

- 22 Tingkatkan tim mitra Anda baik dari segi kuantitas maupun kualitas. Latih, dukung, dan motivasi mitra Anda untuk berkembang: tujuan Anda ialah supaya ada lebih banyak "Master" dan "Ahli" dalam tim Anda. Hal ini akan membawa Anda pada kesuksesan dan pendapatan pasif permanen dari kedalaman struktur Anda!
- 23 Isilah **formulir "Kisah Sukses"** dan kirimkan kepada kami. Kami akan menulis tentang Anda dan pengalaman Anda. Anda dapat menggunakan konten ini dalam presentasi dan webinar Anda. Kisah Anda akan dimasukkan dalam Buku Kisah Sukses SOLARGROUP.
- 24 Raih status "Profesional" dengan membimbing dan melatih tiga "Ahli" di tingkat pertama struktur Anda. Teruslah bekerja sama dengan para pelanggan dan tim. Tingkatkan penghasilan Anda. Dapatkan pengakuan maksimal dari tim Anda dan perusahaan.
- 25 **Jadilah seorang "Presiden"!** Untuk memastikan agar penghasilan Anda tidak dibatasi oleh apa pun.
Jadilah perwakilan proyek SOLARGROUP! Untuk mengembangkan wilayah Anda sendiri dan menjadi tokoh utama perusahaan.

