

## ✓ ZNANSTVO

- 1 **Naročite se na novice podjetja in se pridružite klepetom v mesendžerjih**, da bi komunicirali s podobno mislečimi ljudmi in bili v središču dogajanja.
- 2 **Opravite verifikacijo**, da bi postali zakoniti lastnik deležev.
- 3 Izberite osebni kabinet, da se usmerite v razdelke in enostavno poiščete potrebne informacije. Kliknite na vsak razdelek: "Denarnica", "Naložbe", "Za partnerje", "Novosti", "Dogodki", "Promocije", "Skupnost", "Baza znanj" in dr. Oglejte si, kaj imajo, pojdite na vse zavihke. V prihodnosti boste vedeli, kam morate iti, da izvedete razpoložljiva dejanja.
- 4 Pozorno si oglejte "**Bazo znanja**", če želite, da bi v njej našli odgovore na svoja vprašanja.
- 5 **Načrtujte svojo udeležbo na spletnih seminarjih**, da se čim več naučite o projektih in te informacije kompetentno posredujete svojim strankam. Vsak teden se udeležite spletnega seminarja o novi temi ali z novim govorcem, izbirajte med prihajajočimi dogodki.



## ✓ ZAČETNA AKCIJA

- 6 Izberite osebni cilj glede na **marketinški načrt**, da boste delovali samozavestno. Določite si, kakšen status in dohodek želite doseči.
- 7 Začnite aktivno uporabljati možnost "**Začetni bonus**", da pridobite prve registracije novih udeležencev.
- 8 Zastavite si glavno nalogo - registracijo na prvi stopnji vaše strukture. Osredotočite se na to nalogo, da bo vaša struktura začela dobivati obliko.
- 9 Ustvarite skupino ali javno stran na katerem koli informacijskem področju, da boste imeli svojo platformo za promocijo projektov. Objavite **naše novice**.
- 10 Preučite "**Metodologijo partnerskega dela**", da boste razumeli celoten proces prihajajočega dela in našli številne namige za vsako dejanje.



## ✓ PRIDOBIVANJE IZKUŠENJ. MOJSTER

- 11 Predstavite svojo strukturo prijateljem in znancem, da pridobite vlagatelje in partnerje. Kako pripraviti in izvesti predstavitev, si oglejte v **poglavju "Kako komunicirati s strankami"**.
- 12 **Izberite najbolj kul akcijo** za svoje potencialne vlagatelje, da jim preprosto razložite njihove prednosti. Opravite svojo prvo prodajo in prejmite nagrado za napotitev.
- 13 **Izberite svoj naložbeni paket**, da povečate svoj dohodek v prihodnosti in zdaj napredujete po karierni lestvici. Pričnite z vlaganjem.
- 14 Postanite član **promocije za partnerje**. Bodite aktivni! To vam bo pomagalo doseči svoj cilj v kratkem času.

- 15 Nadaljujte z učenjem/predstavljanjem/ustvarjanjem novih prodaj. Ta dejanja vodijo do povečanja vaših kompetenc, statusa in dohodka.
- 16 Zaprite stopnjo "Mojster". Čestitamo, zdaj imate vsaj tri stranke in dohodek. Povečajte svojo bazo strank s privabljanjem novih in podporo obstoječim vlagateljem, da okrepite svoj položaj in povečate svoj dohodek.



## ✓ POMEMBNI REZULTATI. EKSPERT

- 17 Delajte na novih registracijah in novi prodaji – povečajte svoj prihodek. Ne ustavljajte se! Nadaljujte s finančno rastjo in napredujte po karierni lestvici, da uresničite svoj polni potencial v svojem trženjskem načrtu.
- 18 Delo z že privabljenimi strankami (obročni načrti, zamude, povečanje paketov, sekundarna prodaja, promocije in loterije) - povečajte povprečni ček. V **razdelku "Usposabljanje"** boste našli številne nasvete in trike vodilnih partnerjev v različnih državah za učinkovitejše opravljanje tega dela.
- 19 Oblikujte svojo ekipo partnerjev na prvi ravni vaše strukture. Ne pozabite: z ekipo lahko vedno naredite več kot samo ena! Ekipa bo bistveno pospešila in povečala vaš uspeh in dohodek.
- 20 Ustvarite in usposobite tri "Mojstre" na prvi stopnji vaše strukture, da povečate svoje podjetje, delate manj in zaslužite več. Razmišljajte strateško – zgradite podjetje, ki vas bo oskrbovalo in izboljševalo svet v prihodnjih desetletjih.
- 21 Dokončajte stopnjo "Ekspert", da lahko vstopite v vodstveni svet regije. To bo razširilo vaše področje vpliva in vam dalo priložnost za stalno neposredno komunikacijo s top uradniki SOLARGROUP. Seveda bo to še povečalo raven vašega stalnega dohodka.



## ✓ USPEH!

- 22 Povečajte svojo partnersko ekipo v številu in kakovosti. Usposablajte, podpirajte in motivirajte svoje partnerje za rast: vaš cilj je več "Mojstrov" in "Ekspertov" v ekipi. Ta vas vodi do uspeha in do stalnega pasivnega dohodka iz globine strukture!
- 23 Izpolnite **obrazec "Zgodba o uspehu"** in nam ga pošljite. Pisali bomo o vas in vaših izkušnjah. To gradivo lahko uporabite v svojih predstavitvah in spletnih seminarjih. Vaša zgodba bo vključena v knjigo uspeha SOLARGROUP.
- 24 Dosežite status "Profesionalec" tako, da ustvarite in usposobite tri "Eksperte" na prvi stopnji svoje strukture. Še naprej delajte s strankami in ekipo. Povečajte svoj dohodek. Pridobite največje priznanje ekipe in podjetja.
- 25 **Postanite "Predsednik"!** Da vaš dohodek ne bi bil omejen z ničemer. **Postanite predstavnik projektov SOLARGROUP!** Da bi razvijali lastno regijo in bili prvi človek podjetja.

