

✓ TUTVUMINE

- 1 **Telli ettevõtte uudiskirju ja liitu vestlustega messengerides**, kus saad suhelda mõttekaaslastega ja olla sündmuste keskmes.
- 2 **Läbi verifitseerimine**, et sinust saaks osakute seaduslik omanik.
- 3 Uudistage keskkontorit, et sirvida valikuid ja hõlpsalt leida vajalikku teavet. Klõpsata saate kõigil jaotistel: rahakott, rahastamine, partneritele, uudised, üritused, kampaaniad, kogukond, teadmiste kogu jne. Vaata, mida need sisaldavad, külasta kõiki vahekaarte. Edaspidi oled juba kursis, kuhu pead minema nõutud toimingute tegemiseks.
- 4 Uuri hoolikalt "**Teadmistebaasi**", et leida sealt vastused oma küsimustele.
- 5 **Pange end kirja veebiseminaridele**, et olla projektidega kursis võimalikult palju ja rääkige kuuldust pädevalt oma klientidele. Külasta igal nädalal uue teema või kõnelejaga veebiseminare, valides neid eelseisvatest sündmustest.



✓ ESMASED TEGEVUSED

- 6 Vali oma personaalne eesmärk vastavalt **turundusplaanile**, et saaksid tegutseda enesekindlalt. Kinnista endamisi, millist staatust ja kui suurt sissetulekut tahad saavutada.
- 7 Usinalt kasutage **tervitushüve**, et esimesed osalejad registreeruksid.
- 8 Sea endale põhieesmärk – registreerimised sinu struktuuri esimesele tasemele. Keskendu sellel ülesandel, et sinu struktuur hakkaks moodustuma.
- 9 Looge rühm või avalik lehekülg ükskõik mis teenuses, et saaksite projekte turundada enda valitud platvormil. Postita **meie uudiseid**.
- 10 Tutvu **Partneritöö metodoloogiaga**, et mõista kogu eelseisva töö protsessi ja leida igale tegevusele mitmeid erinevaid näpunäiteid.



✓ KOGEMUSTE SAAMINE. MEISTER

- 11 Rahastajate ja partnerite enda hõlma alla meelitamiseks esitlege esitlust oma sõpradele ning tuttavatele. Esitluse ettevalmistamise ja korraldamise kohta loe **peatükis "Kuidas suhelda klientidega"**.
- 12 Vali oma potentsiaalsetele investoritele **kõige ägedam kampaania**, et saadava kasumi seletamine oleks lihtne. Tee oma esimene mükk ja teeni soovitusasu.
- 13 **Vali oma investeerimispakett**, et suurendada oma sissetulekut tulevikus ja kasvada karjääriredelil juba praegu. Alusta investeerimist.
- 14 Osale **partneritele suunatud kampaaniates**. Ole aktiivne! See aitab sul saavutada seatud eesmärke lühikese perioodi jooksul.

- 15 Jätkake enda harimise, esitlemise ja müügiga. Need tegevused mõjuvad positiivselt sinu oskuste, staatuse ja sissetuleku suurenemisele.
- 16 Lõpeta edukalt Meistri etapp. Önnitleme, nüüd on sul vähemalt kolm klienti ja sissetulek. Kasvata oma kliendibaasi, kaasates uusi ja toetades olemasolevaid investoreid, et kinnitada oma positsioone ja suurendada sissetulekut.



✓ OLULISED TULEMUSED. EKSPERT

- 17 Tööta uute registreerimiste ja müükide kallal – suurenda oma sissetulekut. Ära peatu! Jätka finantside kasvatamist ja karjääriredelil liikumist, et realiseerida turundusplaanis kõiki oma võimalusi.
- 18 Tööta juba kaasatud klientidega (järelmaksud, maksete hilinemine, investeerimispakettide suurendamine, korduvmüügid, kampaaniad ja loteriid) – suurenda keskmist arvet. **Alajaotises "Koolitused"** leiad erinevate riikide juhtivpartneritelt palju näpunäiteid ja lifehack'e, mis aitavad sul teha oma tööd tulemuslikumalt.
- 19 Moodusta partneritest koosnev meeskond oma struktuuri esimesele tasemele. Pea meeles: meeskonnaga saavutad rohkem kui üksinda! Meeskond kiirendab ja suurendab sinu edu ja sissetulekut.
- 20 Loo ja koolita kolm Meistrit oma struktuuri esimesel tasemel, et laiendada oma äritegevust, töötada vähem, teenida rohkem. Mõtle strateegiliselt — ehita äri, mis peab sind üleval ja muudab maailma paremaks veel aastakümneteks.
- 21 Lõpeta edukalt Eksperdi etapp, et pääseda piirkonna liidrite nõukokku. See laiendab sinu mõjusfääri ja annab sulle võimaluse suhelda SOLARGROUPi esiisikutega otse ja regulaarselt. Ja loomulikult, suurendab veelgi enam sinu püsisissetulekut.



✓ EDU!

- 22 Suurenda oma partnerlusmEEKONDA nii numbrite kui kvaliteedi poolest. Koolita, toeta ja motiveeri oma partnereid kasvama: sinu eesmärk on rohkem Meistreid ja Eksperte meeskonnas! See viib sind eduni ja püsiva passiivse sissetulekuni kogu struktuuri sügavuselt!
- 23 Täida **Eduloo vorm** ja saada see meile. Me räägime sinust ja sinu kogemusest. Sa saad kasutada seda materjali oma esitlustes ja veebiseminaridel. Sinu lugu satub SOLARGROUPi Eduraamatusse.
- 24 Jõua Professionaali staatusesse, loo ja koolita kolm Eksperti oma struktuuri esimesel tasemel. Jätka tööd oma klientide ja meeskonnaga. Suurenda oma sissetulekut. Saa oma meeskonnalt ja ettevõttelt maksimaalselt palju tunnustust.
- 25 **Saa Presidendiks!** Et sinu sissetulekul poleks piire. **Hakake SOLARGROUP projektide esitlejaks!** Arenda oma piirkonda ja ole ettevõtte esiisikuks.

