

✓ परिचय

- 1 एक जैसी सोच वाले लोगों के साथ बातचीत करने और इवेंट में अहम भूमिका में रहने के लिए कंपनी की खबरों की सदस्यता लें और मैसेंजर चैट से जुड़ें।
- 2 कानूनी तौर पर अपने अंशों के मालिक होने के लिए पुष्टि करवाएँ।
- 3 बैंक ऑफिस का अन्वेषण करें ताकि आप अनुभागों को आसानी से नेविगेट कर सकें और अपनी ज़रूरत की जानकारी आसानी से प्राप्त कर सकें। प्रत्येक अनुभाग पर क्लिक करें: वॉलेट, निवेश, सहभागी के लिए, न्यूज़, कार्यक्रम, प्रोमो ऑफ़र, कम्यूनिटी, नॉलेज बेस आदि। देखें उनमें क्या है, सभी टैब देखें। भविष्य में, आपको पता चल जाएगा कि वहाँ उपलब्ध कार्रवाइयाँ करने के लिए आपको किस टैब पर जाना है।
- 4 अपने सवालों के जवाब खोजने के लिए "नॉलेज बेस" को ध्यान से देखें।
- 5 वेबिनार में अपनी भागीदारी की योजना बनाएं ताकि आप प्रोजेक्ट्स के बारे में अधिकतम जानकारी प्राप्त कर सकें और इस जानकारी को अपने ग्राहकों तक प्रभावी ढंग से पहुँचा सकें। हर हफ्ते, किसी अन्य विषय पर या किसी अन्य वक्ता के साथ वेबिनार में हिस्सा लें, आने वाले कार्यक्रमों को ब्राउज़ करें।



✓ प्रारंभिक कार्रवाइयाँ

- 6 आत्मविश्वास के साथ काम करने के लिए मार्केटिंग प्लान के अनुसार स्वयं का एक लक्ष्य चुनें। वह पद और आय निर्धारित करें जिसे आप कमाना चाहते हैं।
- 7 नए भागीदारों का पहला पंजीकरण प्राप्त करने के लिए स्टार्टर बोनस विकल्प का सक्रिय रूप से उपयोग करना शुरू करें।
- 8 अपनी संरचना के पहले लेवल में पंजीकरण का मुख्य लक्ष्य तय करें। यह सुनिश्चित करने के लिए इस कार्य को पूरे ध्यान से करें जिससे कि आपकी संरचना आकार लेने लगे।
- 9 किसी भी मीडिया स्पेस में एक ग्रुप या सार्वजनिक पेज बनाएं ताकि आपके पास प्रोजेक्ट्स को प्रमोट करने के लिए अपना खुद का प्लेटफ़ॉर्म हो। हमारे समाचार पोस्ट करें।
- 10 किए जाने वाले कार्य की पूरी प्रक्रिया को समझने के लिए "सहभागी कार्य पद्धति" का अध्ययन करें और हर एक कार्य के लिए ढेर सारे टिप्स पता करें।



✓ अनुभव हासिल करना। मास्टर

- 11 अपने मित्रों और परिचितों को प्रेजेंटेशन दें ताकि आप अपनी संरचना में निवेशक और सहभागी प्राप्त कर सकें। प्रेजेंटेशन तैयार करने और वितरित करने के तरीके के बारे में निर्देशों के लिए "ग्राहकों के साथ कैसे बातचीत करें" शीर्षक वाला अध्याय देखें।
- 12 अपने होने वाले निवेशकों को आसानी से लाभ समझाने के लिए उनके लिए सबसे बढ़िया ऑफ़र चुनें। अपनी पहली बिक्री करें और एक रेफ़रल पारिश्रमिक प्राप्त करें।
- 13 भविष्य में अपनी आय बढ़ाने के लिए अपना निवेश पैकेज चुन और करियर की ऊँचाइयों को अभी प्राप्त करें। निवेश करना शुरू करें।
- 14 भागीदारों के लिए प्रोमो के सहभागी बनें। सक्रिय रहें! इससे आपको कम समय में अपने लक्ष्य पाने में मदद मिलेगी।

- 15 सीखते रहें / प्रेजेंटेशन देते रहें / नई बिक्री करते रहें। इन कार्रवाइयों से आपकी विशेषज्ञता, पद और आय बढ़ती है।
- 16 "मास्टर" स्टेप को पूरा करें। बधाई हो, अब आपके पास कम से कम तीन ग्राहक और एक आय है। अपनी स्थिति मजबूत करने और अपनी आय बढ़ाने के लिए नए सहभागी की भर्ती करके और मौजूदा निवेशकों को बनाए रखकर अपना ग्राहक आधार विकसित करें।



✓ ध्यान देने योग्य परिणाम। विशेषज्ञ

- 17 नए पंजीकरण और नई बिक्री पर काम करें - अपनी आय में वृद्धि करें। रुकें नहीं! मार्केटिंग प्लान का अधिक से अधिक लाभ उठाने के लिए वित्तीय और करियर के क्षेत्र में आगे बढ़ते रहें।
- 18 उन ग्राहकों के साथ काम करें जो पहले से ही आपसे आकर्षित हैं (किस्त योजना, अतिदेय भुगतान, पैकेज का आकार बढ़ाना, द्वितीयक बिक्री, ऑफ़र और लॉटरी) - अपनी औसत बिक्री जाँच बढ़ाएँ। **"प्रशिक्षण" अनुभाग** में, काम को बहुत अच्छे ढंग से करने के लिए आपको विभिन्न देशों के प्रमुख सहभागियों से बहुत सारी टिप्स और लाइफ़ हैक्स मिलेंगे।
- 19 अपनी संरचना के पहले लेवल में अपने सहभागियों की टीम को आकार दें। याद रखें: आप हमेशा एक टीम के साथ अकेले से ज़्यादा कुछ कर सकते हैं! टीम आपकी उपलब्धियों और आय में तेज़ी लाएगी और उन्हें बढ़ाएगी।
- 20 अपने व्यवसाय को बढ़ाने, कम काम करने और अधिक कमाने के लिए अपनी संरचना के पहले लेवल पर तीन "मास्टर" बनाएँ और प्रशिक्षित करें। रणनीतिक रूप से सोचें - एक ऐसा व्यवसाय बनाएँ जो आपको आने वाले दशकों के लिए प्रदान करेगा और दुनिया को बेहतर बनाएगा।
- 21 क्षेत्र की नेतृत्व परिषद में शामिल होने के लिए पात्र होने के लिए, "विशेषज्ञ" चरण को पूरा करें। इससे आपके प्रभाव क्षेत्र का विस्तार होगा और आपको नियमित रूप से SOLARGROUP के प्रमुख अधिकारियों से सीधे बात करने का अवसर मिलेगा। और निश्चित रूप से, यह आपकी स्थायी आय को और भी अधिक बढ़ा देगा।



✓ सफलता!

- 22 अपनी सहभागी टीम को मात्रा और गुणवत्ता दोनों में बढ़ाएँ। अपने सहभागियों को आगे बढ़ने के लिए प्रशिक्षित, समर्थन और प्रेरित करें: टीम में और अधिक "मास्टर" और "विशेषज्ञ" आपका लक्ष्य है। यह आपको आपकी संरचना की गहराई से सफलता और स्थायी निष्क्रिय आय की ओर ले जाता है!
- 23 **"सफलता की कहानी"** फ़ॉर्म भरें और हमें भेजें। हम आपके और आपके अनुभव के बारे में लिखेंगे। आप अपनी प्रेजेंटेशन और वेबिनार में इस सामग्री का उपयोग कर सकते हैं। आपकी कहानी SOLARGROUP की सफलता की किताब में शामिल की जाएगी।
- 24 अपनी संरचना के पहले लेवल में तीन "विशेषज्ञ" बनाकर और प्रशिक्षण देकर "पेशेवर" का पद हासिल करें। ग्राहकों और टीम के साथ काम करना जारी रखें। अपनी आय बढ़ाएँ। अपनी टीम और कंपनी से ज़्यादा से ज़्यादा प्रसिद्धि प्राप्त करें।
- 25 **एक "प्रेसिडेंट" बनें!** यह सुनिश्चित करने के लिए कि आपकी आय किसी भी चीज़ से सीमित नहीं है। **SOLARGROUP प्रोजेक्ट के प्रतिनिधि बनें!** अपने खुद के क्षेत्र का विकास करना और कंपनी की शीर्ष हस्ती बनना।

