

✓ ZNAJOMOŚĆ

- 1 **Subskrybuj wiadomości o firmie i dołącz do czatów na messengerze**, aby połączyć się z podobnie myślącymi ludźmi i być w samym środku akcji.
- 2 **Przejdź weryfikację**, aby móc legalnie posiadać udziały.
- 3 Przeglądaj swoje konto osobiste, aby poruszać się po zakładkach i łatwo znaleźć potrzebne informacje. Kliknij każdą zakładkę: "Portfel", "Inwestycje", "Partnerzy", "Aktualności", "Wydarzenia", "Promocje", "Społeczność", "Baza wiedzy" i inne. Zobacz, co jeszcze jest w środku, przejdź przez wszystkie zakładki. W przyszłości będziesz wiedział, gdzie trzeba się udać, aby wykonać dostępne czynności.
- 4 Przejrzyj dokładnie **"Bazę wiedzy"**, aby znaleźć odpowiedzi na swoje pytania.
- 5 **Zaplanuj swój udział w webinarach**, aby dowiedzieć się jak najwięcej o projektach i inteligentnie przekazywać te informacje swoim klientom. Co tydzień bierz udział w webinarium na nowy temat lub z nowym prelegentem, wybierając z nadchodzących wydarzeń.



✓ DZIAŁANIA WSTĘPNE

- 6 Wybierz osobisty cel zgodnie ze swoim **planem marketingowym**, abyś mógł działać z pewnością siebie. Ustal dla siebie jaki status i dochód chcesz osiągnąć.
- 7 Zaczynaj aktywnie korzystać z opcji **"Bonus na Start"**, aby uzyskać pierwsze rejestracje nowych członków.
- 8 Wyznacz sobie główny cel, którym jest posiadanie rejestracji na pierwszym poziomie Twojej struktury. Skup się na tym zadaniu, aby Twoja struktura zaczęła nabierać kształtów.
- 9 Utwórz grupę lub stronę publiczną w dowolnym polu informacyjnym, aby mieć własną platformę do promowania projektów. Publikuj **nasze wiadomości**.
- 10 Przystuduj **"Metodologię Pracy Partnera"** aby zrozumieć cały proces i znaleźć wiele wskazówek do każdej czynności.



✓ ZDOBYWANIE DOŚWIADCZENIA. MISTRZ

- 11 Przedstaw prezentację swoim przyjaciołom i znajomym, aby pozyskać inwestorów i partnerów w swojej strukturze. O tym, jak przygotować i przeprowadzić prezentację, przeczytaj **w rozdziale "Jak współdziałać z klientami"**.
- 12 **Wybierz najfajniejszą promocję** dla swoich potencjalnych inwestorów, dzięki czemu łatwo wyjaśnisz im jej zalety. Dokonaj swojej pierwszej sprzedaży i otrzymaj wynagrodzenie za polecenie.
- 13 **Wybierz swój pakiet inwestycyjny**, aby pomnożyć swoje dochody w przyszłości i rozwinąć swoją karierę już teraz. Zaczynij inwestować.
- 14 Zostań uczestnikiem **promocyjnego programu partnerskiego**. Bądź aktywny! To pomoże Ci osiągnąć cel w krótkim czasie.

- 15 Kontynuuj naukę / prowadź prezentacje / dokonuj nowych sprzedaży. Te działania prowadzą do wzrostu Twoich kompetencji, statusu i dochodów.
- 16 Zamknij poziom Mistrza. Gratulacje, masz teraz co najmniej trzech klientów i dochód. Rozwijaj swoją bazę klientów poprzez rekrutację nowych i wspieranie istniejących inwestorów, aby wzmocnić swoją pozycję i zwiększyć dochód.



✓ ZNACZĄCE WYNIKI. EKSPERT

- 17 Pracuj nad nowymi zapisami i nową sprzedażą - zwiększaj swój dochód. Nie zatrzymuj się! Stale rozwijaj się finansowo i zawodowo, abyś mógł zrealizować swój pełny potencjał w planie marketingowym.
- 18 Pracuj z klientami, których już pozyskałeś (raty, zwlekanie z opłatami, zwiększanie pakietów, sprzedaż wtórna, promocje i loterie) - zwiększaj swój średni rachunek. W **zakładce "Szkolenia"** znajdziesz wiele wskazówek i porad od najlepszych partnerów z całego świata, które pomogą Ci lepiej wykonywać swoją pracę.
- 19 Stwórz swój zespół partnerów na pierwszym poziomie swojej struktury. Pamiętaj: z zespołem zawsze można zrobić więcej niż samemu! Twój zespół pomnoży Twój sukces i dochody.
- 20 Stwórz i wyszkol trzech "Mistrzów" na pierwszym poziomie swojej struktury, którzy będą skalować Twój biznes, pracować mniej i zarabiać więcej. Myśl strategicznie - zbuduj biznes, który zapewni Ci byt i poprawi świat na kolejne dekady.
- 21 Zamknij poziom Experta, abyś mógł być częścią regionalnej rady liderów. To poszerzy Twoją strefę wpływów i da Ci możliwość stałej bezpośredniej komunikacji z zarządem SOLARGROUP. I oczywiście jeszcze bardziej podniesie Twój stały dochód.



✓ SUKCES!

- 22 Skaluj swój zespół partnerski jakościowo i ilościowo. Nauczaj, wspieraj i motywuj swoich partnerów do rozwoju: Więcej "Mistrzów" i "Ekspertów" w Twoim zespole to Twój cel. To prowadzi Cię do sukcesu i do stałego pasywnego dochodu z głębi struktury!
- 23 Wypełnij **formularz "Historia Sukcesu"** i wyślij go do nas. Napiszemy o Tobie i Twoim doświadczeniu. Możesz wykorzystać ten materiał w swoich prezentacjach i webinarach. Twoja historia znajdzie się w Księdze Sukcesu SOLARGROUP.
- 24 Osiągnij status "Profesjonalisty", tworząc i szkoląc trzech "Ekspertów" na pierwszym poziomie Twojej struktury. Kontynuuj pracę ze swoimi klientami i swoim zespołem. Zwiększaj swoje dochody. Uzyskaj maksymalne uznanie ze strony swojego zespołu i firmy.
- 25 **Zostań "Prezydentem"!** Aby Twój dochód nie był niczym ograniczony. **Zostań przedstawicielem projektów SOLARGROUP!** Rozwijaj swój własny region i bądź pierwszym w firmie.

