

✓ ЗАПОЗНАВАНЕ

- 1** Абонирай се за новините на компанията и се присъедини към чатовете в месинджърите, за да се свържеш със съмишленици и да бъдеш в центъра на събитията.
- 2** Премини верификация, за да притежаваш дялове на законно основание.
- 3** Разгледай внимателно личния кабинет, за да се ориентираш в разделите и лесно да намираш необходимата информация. Кликни върху всеки раздел: «Потрмоне», «Инвестиции», «За партньори», «Новини», «Мероприятия», «Промоции», «Съобщество», «База от знания» и др. Виж какво има в тях, влез във всички раздели. Така по-нататък ще знаеш къде трябва да отидеш, за да извършиш достъпните действия.
- 4** Внимателно разгледай «База от знания», за да намериш отговорите на въпросите си.
- 5** Планирай участието си в уебинарите така, че да знаеш възможно най-много за проектите и да можеш като експерт да предадеш тази информация на клиентите си. Всяка седмица посещавай уебинар по нова тема или с нов лектор, като избираш от предстоящите мероприятия.



✓ НАЧАЛНИ ДЕЙСТВИЯ

- 6** Избери лична цел в съответствие с маркетинговия план, за да можеш да действаш уверено. Определи за себе си какъв статус и доход искаш да постигнеш.
- 7** Започни активно да използваш опцията «Стартов бонус», за да получиш първите регистрации на нови участници.
- 8** Постави си като основна задача – регистрациите на първото ниво на твоята структура. Съсредоточи се върху тази задача, така че структурата ти да започне да се оформя.
- 9** Създай група или публична страница в която и да е социална мрежа, за да имаш собствена платформа за популяризиране на проектите. Публикувай нашите новини.
- 10** Изучи «Методология за работа на партньора», за да разбереш целия процес на работата, която трябва да се извърши и да намериш много съвети за всяко действие.



✓ ПРИДОБИВАНЕ НА ОПИТ. МАЙСТОР

- 11** Направи презентация пред свои приятели и познати, за да привлечеш инвеститори и партньори в структурата си. За това как да подготвиш и представиш презентация, виж в главата «Как да взаимодействаш с клиенти».
- 12** Избери най-добрата промоция за потенциалните си инвеститори, за да им обясниш лесно изгодите от нея. Направи първата си продажба и получи реферално възнаграждение.
- 13** Избери своя инвестиционен пакет, за да увеличиш доходите си в бъдеще и да започнеш да се изкачваш по кариерната стълбица направо сега. Започни да инвестираш.
- 14** Участвай в промоциите за партньорите. Бъди активен! Това ще ти помогне да постигнеш целта си в кратък срок.

- 15 Продължавай да се учиш/ да правиш презентации/ да реализираш нови продажби. Тези действия водят до повишаване на компетенциите, статуса и доходите ти.
- 16 Постигни нивото «Майстор». Поздравления, вече имаш поне трима клиенти и доходи. Развивай клиентската си база, като набираш нови и подкрепяш съществуващите инвеститори, за да укрепиш позицията си и да увеличиш приходите си.



✓ ЗНАЧИМИ РЕЗУЛТАТИ. ЕКСПЕРТ

- 17 Работи върху нови регистрации и нови продажби – увеличавай приходите си. Не спирай дотук! Продължавай да растеш финансово и по кариерната стълбица, за да реализираш всичките си възможности в маркетинговия план.
- 18 Работи с клиенти, които вече си привлякъл (разсрочено плащане, просрочване, увеличаване на пакети, вторични продажби, промоции и лотарии) – увеличи средната сметка. В **раздела «Обучение»** ще намериш много съвети и лайфхакове от водещи партньори в различни страни, за да свършиш работата си по-ефективно.
- 19 Създай екип от партньори на първото ниво на структурата си. Запомни: с екип винаги можеш да направиш повече, отколкото сам! Екипът ще ускори и умножи многократно успеха и приходите ти.
- 20 Създай и обучи трима «Майстори» на първото ниво на структурата си, за да разшириш бизнеса си, да работиш по-малко и да печелиш повече. Мисли стратегически - изгради бизнес, който ще те осигури и ще подобри света за десетилетия напред.
- 21 Постигни нивото «Експерт», за да имаш възможност да влезеш в съвета на лидерите в региона. Това ще разшири сферата ти на влияние и ще ти даде възможност редовно да общуваш директно с първите лица на компанията SOLARGROUP. И, разбира се, това ще увеличи още повече постоянния ти доход.



✓ УСПЕХ!

- 22 Мащабирай партньорския си екип в количествено и качествено отношение. Обучавай, подкрепяй и мотивирай партньорите си да се развиват: твоята цел е да има повече «Майстори» и «Експерти» в екипа. Той те води към успех и към постоянен пасивен доход от дълбочината на структурата!
- 23 Попълни **формуляра за «История на успеха»** и ни го прати. Ние ще напишем за теб и твоя опит. Ти ще можеш да използваш този материал в своите презентации и уебинари. Твоята история ще бъде включена в Книгата на успеха на SOLARGROUP.
- 24 Достигни статуса «Професионалист», като създадеш и обучиш трима «Експерти» на първо ниво на своята структура. Продължавай да работиш с клиентите и екипа. Повишавай доходите си. Получи максимално признание от екипа и компанията.
- 25 **Стани «Президент»!** За да не бъдат ограничени от нищо доходите ти. **Стани представител на проектите на SOLARGROUP!** Така ще можеш да развиеш собствения си регион и да бъдеш първото лице на компанията.

