

✓ PAŽINTIS

- 1 **Prenumeruok įmonės naujienas ir prisijunk prie internetinių pokalbių mesendžeriuose**, kad bendrautum su bendraminčiais ir būtum įvykių centre.
- 2 **Praeik verifikaciją**, kad valdytum dalis teisėtais pagrindais.
- 3 Naršykite administracinę dalį, kad galėtumėte naršyti po skyrius ir lengvai rasti reikiamą informaciją. Spustelėkite kiekvieną skyrių: Piniginė, Investicijos, Partneriams, Naujienos, Renginiai, Akcijos, Bendruomenė, Žinių bazė ir kt. Pažiūrėk, kas juose yra, užėik į visus skirtukus. Ateityje tu žinosi, kur tau reikia užėiti, kad atliktum prieinamus veiksmus.
- 4 Atidžiai pažiūrėk „**Žinių bazę**“, kad joje rastum atsakymus į savo klausimus.
- 5 **Planuokite savo dalyvavimą internetiniuose seminaruose**, kad kuo daugiau sužinotumėte apie projektus ir kompetentingai perteiktumėte šią informaciją savo klientams. Kiekvieną savaitę aplankyk vebinarą su nauja tema, arba su nauju pranešėju, pasirinkdamas iš būsimų renginių.



✓ PRADINIAI VEIKSMAI

- 6 Pasirink asmeninį tikslą atitinkamai pagal **marketingo planą**, kad veiktum užtikrintai. Užfiksuok sau, kokį statusą ir pajamas tu nori pasiekti.
- 7 Pradėkite aktyviai naudotis **pradedančiojo premijos** parinktimi, kad gautumėte pirmąsias naujų dalyvių registracijas.
- 8 Išsikelk sau pagrindinę užduotį – registraciją pirmame tavo struktūros lygyje. Susikoncentruok ties šia užduotimi, kad tavo struktūra pradėtų formuotis.
- 9 Sukurkite grupę arba viešą puslapį bet kurioje žiniasklaidos erdvėje, kad turėtumėte savo platformą projektams reklamuoti. Publikuok **mūsų naujienas**.
- 10 Išstudijuok „**Partnerio darbo metodiką**“, kad suprastum visą būsimo darbo procesą ir rastum daug užuominų kiekvienam veiksmui.



✓ PATIRTIES ĮGYJIMAS. MEISTRAS

- 11 Paruoškite pristatymą savo draugams ir pažįstamiems, kad pritrauktumėte investuotojų ir partnerių į savo struktūrą. Kaip paruošti ir praveisti prezentaciją, žiūrėk **skyriuje „Kaip bendrauti su klientais“**.
- 12 **Pasirink pačią šauniausią akciją** savo potencialiems investuotojams, kad lengvai paašskintum jiems jų pelną. Padaryk pirmąjį pardavimą ir gauk referalinį atlyginimą.
- 13 **Pasirink savo investicinį paketą**, kad padaugintum savo pajamas ateityje ir augtum karjeros laiptais jau dabar. Pradėk investuoti.
- 14 Tapkite partnerių **reklaminės akcijos dalyviu**. Būk aktyvus! Tai padės tau pasiekti savo tikslą per trumpą laiką.

- 15 Tęsti mokymąsi / vesti pristatymus / siekti naujų pardavimų. Šie veiksmai veda prie tavo kompetencijų, statuso ir pajamų padidėjimo.
- 16 Uždaryk laiptelį „Meistras“. Sveikiname, dabar pas tave yra minimum trys klientai ir pajamos. Plėsk savo klientų bazę per naujų investuotojų pritraukimą ir esamų investuotojų paramą, kad sustiprintum savo pozicijas ir padidintum savo pajamas.



✓ REIKŠMINGI REZULTATAI. EKSPERTAS

- 17 Dirbk prie naujų registracijų ir naujų pardavimų – padidink savo pajamas. Nesustok! Tęsk augti finansiškai ir karjeros laiptais, kad įgyvendintum visas savo galimybes marketingo plane.
- 18 Dirbk su jau pritrauktais klientais (mokėjimai išsimokėtinai, pradelsimai, paketų padidinimas, antriniai pardavimai, akcijos ir loterijos) – padidink vidutinį čekį. **Skyriuje „Mokymai“** tu rasi daug užuominų ir gyvenimiškų gudrybių iš įvairių šalių vadovaujančių partnerių, kad atliktum šį darbą rezultatyviau.
- 19 Formuok savo partnerių komandą pirmame savo struktūros lygyje. Prisimink: su komanda tu visada gali daugiau negu vienas! Komanda kelis kartus pagreitins ir padaugins tavo sėkmę ir pajamas.
- 20 Sukurk ir apmokyk tris „Meistrus“ pirmame savo struktūros lygyje, kad padidintum savo verslo mastą, dirbtum mažiau, o gautum daugiau. Mąstyk strategiškai – kurk verslą, kuris tave aprūpins ir pagerins pasaulį dešimtmečiais į priekį.
- 21 Uždaryk laiptelį „Ekspertas“, kad turėtum galimybę įeiti į regiono lyderių tarybą. Tai išplės tavo įtakos sferą, ir suteiks tau galimybę tiesiogiai bendrauti su pirmaisiais įmonės SOLARGROUP asmenimis nuolatiniu pagrindu. Na ir, žinoma, dar labiau padidins tavo nuolatinių pajamų lygį.



✓ SĖKMĖ!

- 22 Plėsk savo partnerių komandos mastą kiekybiniu ir kokybiniu požiūriu. Apmokyk, paremk ir motyvuok savo partnerius augti: daugiau „Meistrų“ ir „Ekspertų“ komandoje – tavo tikslas. Tai veda tave į sėkmę ir į nuolatinės pasyvas pajamas iš struktūros gylio!
- 23 Užpildyk **formą „Sėkmės istorija“** ir atsiųsk mums. Mes parašysime apie tave ir tavo patirtį. Tu galėsi panaudoti šią medžiagą savo prezentacijose ir vebinaruose. Tavo istorija įeis į SOLARGROUP Sėkmės Knygą.
- 24 Pasiek statusą „Profesionalas“, sukurdamas ir apmokydamas tris „Ekspertus“ pirmame savo struktūros lygyje. Tęsk dirbti su klientais ir komanda. Padidink savo pajamas. Gauk maksimalų pripažinimą iš komandos ir įmonės.
- 25 **Tapk „Prezidentu“!** Kad tavo pajamos nebūtų niekuo apribotos. **Tapkite SOLARGROUP projektų atstovu!** Kad vystytum savo regioną ir būtum pirmuoju įmonės asmeniu.

