

## ✓ IEPAZĪŠANĀS

- 1** Paraksties uz uzņēmuma jaunumiem un iestāties mesendžera tērzētavā, lai sazinātos ar domubiedriem un būt notikumu centrā.
- 2** Verificējies, lai pārvaldītu daļas uz likumīga pamata.
- 3** Izpēti savu personīgo kabinetu, lai orientētos sadaļās un ērti atrastu nepieciešamo informāciju. Noklikšķini uz katras sadaļas: "Maks", "Investīcijas", "Partneriem", "Jaunumi", "Pasākumi", "Promo akcijas", "Kopiena", "Zināšanu bāze" utt. Apskaties, kas tajās ir, ieej visās cilnēs. Turpmākā tu zināsi, kur tev vajag ieiet, lai izpildītu pieejamās darbības.
- 4** Uzmanīgi apskaties "Zināšanu bāzi", lai tajā atrastu atbildes uz saviem jautājumiem.
- 5** Ieplāno savu dalību vebināros, lai uzzinātu pēc iespējas vairāk par projektiem un kompetenti nodotu šo informāciju saviem klientiem. Katru nedēļu apmeklē vebināru par jaunu tēmu vai ar jaunu spīkeru, izvēloties no gaidāmiem pasākumiem.



## ✓ SĀKUMA DARBĪBAS

- 6** Izvēlies savu mērķi saskaņā ar mārketinga plānu, lai darbotos pārliecinoši. Piefiksē sev, kādu statusu un ienākumu tu vēlies sasniegt.
- 7** Sāc aktīvi izmantot opciju "Starta bonuss", lai iegūtu jaunu dalībnieku pirmās reģistrācijas.
- 8** Uzstādi sev galveno uzdevumu – reģistrācijas tavas struktūras pirmajā līmenī. Koncentrējies šim uzdevumam, lai tava struktūra sāktu formēties.
- 9** Izveido grupu vai publisku lapu jebkurā infolaukā, lai tev būtu sava platforma projektu popularizēšanai. Publicē mūsu jaunumus.
- 10** Izstudē "Partnera darba metodoloģiju", lai izprastu visu veicamā darba procesu un atrastu daudz ieteikumu katrai darbībai.



## ✓ PIEREDZES IEGŪŠANA. MEISTARS

- 11** Veic prezentāciju draugiem un paziņām, lai piesaistītu investorus un partnerus savai struktūrai. Kā sagatavot un novadīt prezentāciju, skaties sadaļā "Kā mijiedarboties ar klientiem".
- 12** Izvēlies foršāko akciju saviem potenciālajiem investoriem, lai viegli izskaidrotu viņiem to priekšrocības. Veic pirmo pārdošanu un saņem referāla atlīdzību.
- 13** Izvēlies savu investīciju paketi, lai pavairotu savus ienākumus nākotnē un attīstītu savu karjeru jau tagad. Sāc investēt.
- 14** Kļūsti par akcijas partneriem dalībnieku. Esi aktīvs! Tas palīdzēs tev sasniegt savu mērķi īsa laika sprīdī.

- 15 Turpini mācīties / veikt prezentācijas / veikt jaunus pārdošanas darījumus. Šo darbību rezultātā palielinās jūsu kompetence, statuss un ienākumi.
- 16 Slēdz pakāpi "Meistars". Apsveicam, tagad tev ir minimums trīs klienti un ienākumi. Attīsti savu klientu bāzi, piesaistot jaunus un atbalstot esošos investorus, lai nostiprinātu savas pozīcijas un paaugstinātu savus ienākumus.



## ✓ NOZĪMĪGI REZULTĀTI. EKSPERTS

- 17 Strādā pie jaunām reģistrācijām un jaunām pārdošanām – palielini savus ienākumus. Neapstājies! Turpini augt finansiāli un karjeras ziņā, lai īstenotu visas mārketinga plānā paredzētās iespējas.
- 18 Darbs ar jau piesaistītajiem klientiem (maksājumi uz nomaksu, kavējumi, pakešu paplašināšana, otrreizējās pārdošanas, akcijas un loterijas) - palielini vidējo čeku skaitu. **Sadalā "Apmācība"** tu atradīsi daudz padomus un ieteikumus no vadošajiem partneriem dažādās valstīs, lai efektīvāk veiktu darbu.
- 19 Formē savu partneru komanda savas struktūras pirmajā līmenī. Atceries: ar komandu tu vienmēr vari vairāk nekā viens! Komanda daudzas reizes paātrinās un pavairo tavus panākumus un ienākumus.
- 20 Izveido un apmāci trīs "Meistarus" savas struktūras pirmajā līmenī, lai paplašinātu savu biznesu, strādāt mazāk, bet saņemt vairāk. Domā stratēģiski – veido biznesu, kas tevi nodrošinās un uzlabos pasauli desmitgadēm uz priekšu.
- 21 Slēdz pakāpi "Eksperts", lai būtu iespēja iekļūt reģiona līderu padomē. Tas paplašinās tavas ietekmes sfēru un dos tev iespēju tieši sazināties ar uzņēmuma SOLARGROUP pirmajām personām patstāvīgi. Nu, un protams, vēl vairāk palielinās tava patstāvīgā ienākuma līmeni.



## ✓ PANĀKUMS!

- 22 Paplašini savu partneru komandu skaitliski un kvalitatīvi. Apmāci, atbalsti un motivē savus partnerus augt: vairāk "Meistaru" un "Ekspertu" komandā – tavs mērķis. Tas ved tevi uz panākumiem un pastāvīgu pasīvo ienākumu no struktūras dziļuma!
- 23 Aizpildi **formu "Panākumu stāsts"** un nosūti mums. Mēs uzrakstīsim par tevi un tavu pieredzi. Tu varēsi izmantot šo materiālu savās prezentācijās un vebināros. Tavs stāsts tiks iekļauts SOLARGROUP Panākumu Grāmatā.
- 24 Sasniedz statusu "Profesionālis", izveidojot un apmācot trīs "Ekspertus" savas struktūras pirmajā līmenī. Turpini strādāt ar klientiem un komandu. Palielini savus ienākumus. Saņem panākumu maksimumu no komandas un uzņēmuma.
- 25 **Kļūsti par "Prezidentu"!** Lai tavs ienākums nebūtu ne ar ko ierobežots. **Kļūsti par SOLARGROUP projektu pārstāvi!** Lai attīstītu savu reģionu un būtu par uzņēmuma pirmo personu.

