

✓ INTRODUCCIÓN

- 1 **Suscríbete a las noticias de la empresa e ingresa en los chats de los servicios de mensajería**, para comunicarte con personas de ideas afines y estar en el centro de los hechos.
- 2 **Pasa la verificación**, para ser propietario de las participaciones sobre una base legal.
- 3 Estudia la cuenta personal para navegar por las secciones y encontrar fácilmente la información que necesitas. Haz clic en cada sección: "Monedero", "Inversiones", "A los socios", "Noticias", "Eventos", "Promociones", "Comunidad", "Base de conocimientos", etc. Mira qué hay en ellas, ingresa a todas las pestañas. A futuro sabrás a dónde debes ingresar para realizar las acciones disponibles.
- 4 Mira atentamente la "**Base de conocimientos**", para encontrar allí respuestas a tus preguntas.
- 5 **Planifica tu participación en los webinarios** para saber el máximo posible sobre los proyectos y transmitir la información de forma competente a tus clientes. Asista semanalmente un webinar sobre un nuevo tema con un nuevo ponente, eligiendo entre los próximos eventos.



✓ PRIMERAS ACCIONES

- 6 Para actuar con seguridad elige un objetivo personal de acuerdo al **plan de marketing**. Fija para ti qué estatus e ingresos deseas alcanzar.
- 7 Comienza a utilizar activamente la opción de "**Bonificación inicial**" para conseguir los primeros registros de nuevos participantes.
- 8 Plántate la tarea básica: el registro en el primer nivel de tu estructura. Concéntrate en esta tarea, para que tu estructura comience a formarse.
- 9 Crea un grupo o una página pública en cualquier campo informativo para generar tu propia plataforma para promocionar los proyectos. Publica **nuestras noticias**.
- 10 Estudia la "**Metodología de trabajo del socio**", para entender todo el proceso del trabajo a realizar y encontrar muchas ayudas para cada acción.



✓ GANANDO EXPERIENCIA. MAESTRO

- 11 Realiza una presentación a tus amigos y conocidos para conseguir inversores y socios para tu estructura. Mira cómo preparar y hacer una presentación **en el capítulo "Cómo interactuar con los clientes"**.
- 12 **Elige la mejor promoción** para tus inversores potenciales, para explicarles fácilmente su beneficio. Haz tu primer venta y recibe una remuneración de referencia.
- 13 **Elige tu paquete de inversión**, para multiplicar tus ingresos a futuro y crecer desde ya en la carrera profesional. Comienza a invertir.
- 14 Sé un participante de las **promociones para socios**. ¡Sé activo! Esto te ayudará a alcanzar tu meta en un corto plazo.

- 15 Sigue aprendiendo/ haciendo presentaciones/ realizando nuevas ventas. Estas acciones llevan a aumentar tus competencias, el estatus y los ingresos.
- 16 Cierra el escalón "Maestro". Felicitaciones: ahora tienes un mínimo de tres clientes e ingresos. Desarrolla tu base de clientes atrayendo a nuevos y manteniendo el apoyo a los inversores que ya tienes, para reforzar tu posición y aumentar tus ingresos.



✓ RESULTADOS SIGNIFICATIVOS. EXPERTO

- 17 Trabaja en los nuevos registros y nuevas ventas: aumenta tu ingreso. ¡No te detengas! Continúa creciendo desde el punto de vista financiero y en la carrera profesional, para hacer realidad tus posibilidades en el plan de marketing.
- 18 Trabaja con los clientes que ya has captado (planes de cuotas, retrasos, aumento de paquetes, ventas secundarias, promociones y loterías): aumenta el cheque promedio. En la **sección "Capacitación"** encontrarás muchas ayudas y trucos de vida de los principales socios de diferentes países, para hacer este trabajo con mayor resultado.
- 19 Conformar tu equipo de socios en el primer nivel de tu estructura. Recuerda: ¡junto al equipo siempre podrás hacer más, que solo! El equipo acelerará y multiplicará por muchas veces tu éxito y tus ingresos.
- 20 Genera y capacita a tres "Maestros" en el primer nivel de tu estructura, para escalar tu negocio, trabajar menos y recibir más. Piensa estratégicamente: construye un negocio que te proveerá a ti y mejorará el mundo durante las próximas décadas.
- 21 Cierra el escalón "Experto", para tener la posibilidad de integrar el consejo de líderes en tu región. Esto ampliará tu ámbito de influencia y te dará la posibilidad de comunicarte -de forma permanente-, directamente con las primeras figuras de la empresa SOLARGROUP. Y, por supuesto también aumentar el nivel de tus ingresos fijos.



✓ ¡ÉXITOS!

- 22 Escala tu equipo de socios en cantidad y en calidad. Capacita, apoya y motiva a tus socios a crecer: más "Maestros" y "Expertos" en el equipo, es tu objetivo. ¡Él te guiará al éxito y a un ingreso pasivo fijo desde la profundidad de la estructura!
- 23 Completa el **formulario "Historia de éxito"** y envíalo a nosotros. Escribiremos sobre ti y tu experiencia. Podrás aprovechar ese material en tus presentaciones y webinarios. Tu historia será parte del Libro de Éxito de SOLARGROUP.
- 24 Alcanza el estatus de "Profesional", generando y capacitando a tres "Expertos" en el primer nivel de tu estructura. Continúa trabajando con los clientes y el equipo. Aumenta tus ingresos. Obtén el máximo de reconocimiento del equipo y la empresa.
- 25 **¡Conviértete en "Presidente"!** Para que tus ingresos no estén limitados por nada. **¡Conviértete en representante de los proyectos de SOLARGROUP!** Para desarrollar tu propia región y ser una de las primeras figuras de la empresa.

