

## ✓ BEKANNTSCHAFT

- 1 **Abonnieren Sie die Neuigkeiten der Gesellschaft und treten Sie den Messenger-Chats bei**, um mit Gleichgesinnten in Kontakt und auf dem Laufenden zu bleiben.
- 2 **Durchlaufen Sie die Verifizierung**, um Anteile im rechtlichen Besitz zu haben.
- 3 Machen Sie sich mit Ihrem Benutzerkonto vertraut, um durch die Abschnitte zu navigieren und die gewünschten Informationen leicht zu finden. Klicken Sie auf die einzelnen Abschnitte: "Wallet", "Investitionen", "Für Partner", "Neuigkeiten", "Veranstaltungen", "Werbeaktionen", "Community", "Wissensdatenbank", usw. Machen Sie sich mit allen Registerkarten vertraut. Dadurch erfahren Sie, in welchen Abschnitt Sie gehen müssen, um die entsprechenden Schritte zu unternehmen.
- 4 Lesen Sie die "**Wissensdatenbank**" sorgfältig durch, um die Antworten auf Ihre Fragen zu finden.
- 5 **Planen Sie Ihre Teilnahme an Webinaren**, so dass Sie so viel wie möglich über die Projekte wissen und diese Informationen leicht verständlich und effizient an Ihre Kunden weitergeben können. Nehmen Sie jede Woche an einem Webinar zu einem neuen Thema oder mit einem neuen Referenten teil, das Sie aus den anstehenden Veranstaltungen auswählen.



## ✓ ERSTE SCHRITTE

- 6 Wählen Sie ein persönliches Ziel entsprechend dem **Marketingplan**, damit Sie zuversichtlich handeln können. Legen Sie selbst fest, welchen Status und welches Einkommen Sie erreichen wollen.
- 7 Machen Sie aktiv Gebrauch von der Option "**Start-Bonus**", damit sich die ersten neuen Mitglieder Ihrer Struktur anmelden können.
- 8 Setzen Sie sich das wichtigste Ziel – Registrierungen auf der ersten Ebene Ihrer Struktur. Konzentrieren Sie sich auf diese Aufgabe, um mit dem Aufbau Ihrer Struktur zu beginnen.
- 9 Erstellen Sie eine Gruppe oder eine öffentliche Seite in einem beliebigen Informationsfeld, damit Sie Ihre eigene Plattform haben, um für die Projekte zu werben. Veröffentlichen Sie **unsere Neuigkeiten**.
- 10 Lesen Sie die "**Methodologie der Partnerarbeit**" sorgfältig durch, um den gesamten Prozess der zu leistenden Arbeit besser zu verstehen und viele Hinweise für jeden Schritt zu finden.



## ✓ ERFAHRUNGEN SAMMELN. MEISTER

- 11 Führen Sie eine Präsentation für Ihre Freunde, Bekannten und alle Interessierten durch, denen Sie das "Geschenk für den Freund" geschickt haben, um Investoren und Partner für Ihre Struktur zu gewinnen. Wie man die Präsentation vorbereitet und durchführt, erfahren Sie **im Abschnitt "Wie man mit Kunden interagiert"**.
- 12 **Wählen Sie die beste Aktion** für Ihre potenziellen Investoren aus, um ihnen ihre Vorteile zu erklären. Machen Sie Ihren ersten Verkauf und erhalten Sie eine Vermittlungsprovision.
- 13 **Wählen Sie Ihr Investitionspaket**, um Ihr Einkommen in der Zukunft zu steigern und schon jetzt Ihre Karrierechancen zu verbessern. Beginnen Sie zu investieren.
- 14 Nehmen Sie an den **Werbeaktionen für Partner teil**. Machen Sie aktiv mit! Dadurch können Sie Ihr Ziel in kurzer Zeit erreichen.

- 15 Lernen Sie weiter, halten Sie Präsentationen, machen Sie neue Verkäufe. Diese Schritte führen zu einer Steigerung Ihrer Kompetenzen, Ihres Status und Ihres Einkommens.
- 16 Erfüllen Sie alle Voraussetzungen, um "Meister" zu werden. Herzlichen Glückwunsch, Sie haben jetzt mindestens drei Kunden, die Ihnen ein Einkommen ermöglichen. Bauen Sie Ihren Kundenstamm aus, indem Sie neue Investoren anwerben und bestehende Investoren unterstützen, um Ihre Position zu stärken und Ihr Einkommen zu erhöhen.



## ✓ BEDEUTENDE ERGEBNISSE. EXPERTE

- 17 Arbeiten Sie an neuen Registrierungen und neuen Verkäufen – steigern Sie Ihr Einkommen. Hören Sie nicht damit auf! Gehen Sie finanziell und karrieremäßig in die nächste Stufe über, um alle Möglichkeiten des Marketingplans zu nutzen.
- 18 Interagieren Sie mit Kunden, die Sie bereits angezogen haben (Ratenzahlungen, Aufstockung der Pakete, weitere Verkäufe, Werbeaktionen und Gewinnspiele) – erhöhen Sie die durchschnittliche Rechnung. Im **Abschnitt "Schulung"** finden Sie viele Hinweise und Tipps von leitenden Partnern in verschiedenen Ländern, um die Arbeit effektiver zu gestalten.
- 19 Bauen Sie Ihr eigenes Team von Partnern auf der ersten Ebene Ihrer Struktur auf. Vergessen Sie nicht: Gemeinsam im Team kann man immer mehr erreichen als alleine! Das Team wird Ihren Erfolg und Ihr Einkommen um ein Vielfaches beschleunigen und steigern.
- 20 Helfen Sie drei Ihren Partnern auf der ersten Ebene Ihrer Struktur zu "Meistern" zu werden, vermitteln Sie ihnen Kenntnisse, mit denen man sein Geschäft skalieren, weniger arbeiten, aber dabei mehr verdienen kann. Denken Sie strategisch – bauen Sie ein Business auf, das Sie versorgen und die Welt auf Jahrzehnte hinaus verbessern wird.
- 21 Finden Sie die nötige Anzahl von "Experten", um dem regionalen Verwaltungsrat beitreten zu können. Dadurch erweitern Sie Ihren Einflussbereich und haben die Möglichkeit, sich regelmäßig direkt mit den SOLARGROUP-Führungskräften zu unterhalten. Und natürlich wird sich Ihr Dauereinkommen dadurch noch mehr steigern.



## ✓ ERFOLG!

- 22 Erweitern Sie Ihr Partnerteam sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Schulen Sie Ihre Partner, unterstützen und motivieren Sie sie, sich weiterzuentwickeln: Mehr "Meister" und "Experten" im Team ist Ihr Ziel. Es führt Sie zum Erfolg und zu dauerhaftem passiven Einkommen aus der Tiefe der Struktur!
- 23 Füllen Sie das **Formular "Erfolgsgeschichte"** aus und senden Sie es an uns. Wir schreiben über Sie und Ihre Erfahrungen. Sie können dieses Material in Ihren Präsentationen und Webinaren verwenden. Ihre Geschichte wird in das SOLARGROUP-Erfolgsbuch aufgenommen.
- 24 Erreichen Sie den Status "Profi", dadurch dass drei Partner auf der ersten Ebene Ihrer Struktur zu "Experten" werden. Bleiben Sie mit den Kunden und dem Team in Kontakt. Steigern Sie Ihr Einkommen. Erhalten Sie maximale Anerkennung durch Ihr Team und die Gesellschaft.
- 25 **Werden Sie "Präsident"!** Damit Ihr Einkommen nicht eingeschränkt wird. **Werden Sie Vertreter der SOLARGROUP-Projekte!** Um das Projekt in Ihrer Region zu fördern und Vertreter der Gesellschaft zu werden.

